

## ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ТРАНСПОРТНО-ЛОГИСТИЧЕСКОГО СЕКТОРА РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Для Беларуси – страны, находящейся на перекрестке транспортных маршрутов, связывающих государства Западной Европы с двумя мощными рынками – России и Китая – а также страны Черноморского побережья со странами Балтийского моря, эффективное использование потенциала транспортно-логистических услуг должно быть ерам и импортерам при передаче логистики на аутсорсинг минимизировать логистические затраты в конечной цене товара, а качественная переработка приоритетной экономической задачей. Для решения такой задачи наша национальная транспортная система должна стать конкурентоспособной, достаточно развитой для того, чтобы привлечь и обслуживать в соответствии с международными стандартами транзитные грузопотоки. Вот почему транзитные услуги для Республики Беларусь представляют собой приоритетное и динамично растущее направление экономического развития, являясь источником валютных поступлений, стимулируя создание дополнительных рабочих мест.

Однако в транспортно-логистическом секторе Беларуси выделяют ряд проблем:

- **недостаточные объемы инвестиций** в логистический сектор. С 2012 г. наблюдается снижение инвестиций до 2 % ВВП. Так, в 2019 г. доля инвестиций в логистический сектор составила 2,07 %, что выше на 0,08 %, чем в 2018 г., но ниже, чем в 2012 г., на 1,04 %. Следует отметить, что имеет тенденцию к снижению и доля инвестиций в логистический сектор в общем объеме инвестиций в основной капитал (11 % в 2012 г. и 9,5 % в 2019 г.). Как отмечают эксперты, только для поддержания инфраструктуры на действующем уровне необходимо порядка 2 % ВВП.

- **предоставление недорогих услуг**, а именно осуществление простых перевозок и складирование. В большинстве случаев перевозки имеют транзитный характер, что не приносит большой выгоды сектору.

Сегодня республике требуются качественные логистические центры с полным циклом услуг, что позволит экспортка транзитного грузопотока увеличит доходы Республики Беларусь и повысит транзитную привлекательность ее территории.

В то же время необходимо отметить, что уровень аутсорсинга сведен к простейшим логистическим функциям по доставке, таможенному сопровождению, складскому хранению и обработке, при этом игнорируются наиболее затратные части управления цепями поставок – создание и формирование сбытовых сетей, финансовый и кредитный менеджмент, построение отношений с клиентами.