

СТРУКТУРА ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ СТРАН:  
КАК ГРАМОТНО ВЫСТРАИВАТЬ ДИПЛОМАТИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ  
МЕЖДУ ГОСУДАРСТВАМИ

Любому государству в одиночку крайне трудно развиваться и для того, чтобы обеспечить себе мирное существование и дальнейшее совершенствование, государства начали вести определенные переговоры, результат которых был бы выгоден всем его участникам и помогал бы найти решение проблем, препятствующих их развитию. Так начал формироваться вид коммуникации под названием «Дипломатические отношения».

Для начала, чтобы понять, как правильно вести дипломатические переговоры и выстраивать дипломатические взаимоотношения, нужно определить, какие возникают при этом проблемы, что в основном препятствует успешному результату при их проведении.

1. Существует проблема **неправильной работы с иностранным языком**. В истории бывали случаи, когда неправильный перевод влѣк за собой фатальные последствия, как, например, договор Вайтанги, лишивший жителей Новой Зеландии автономности из-за ошибки перевода. Неправильный перевод стал причиной печально известных событий в Хиросиме и Нагасаки в 1945 году. Это прямое доказательство того, насколько осторожным нужно быть, совершая перевод с иностранного языка и как важно брать во внимание его особенности и аспекты.

2. Проблемы касаются также **личностных качеств дипломата**, поскольку следует понимать, что насколько бы ни был дипломат профессионалом своего дела, ему не чужды такие человеческие эмоции, как гнев или состояние растерянности, потеря самоконтроля. Но, представляя свою страну, он должен уметь держаться и сохранять самообладание даже в самых непредвиденных ситуациях.

3. Необходимо принять во внимание также следующее обстоятельство, что **враждебная** или **предвзятая настроенность** к той или иной стране не принесѣт успеха ни одному из участников переговоров. Поэтому хорошие крепкие отношения между государствами базируются на доверии и понимании.

4. **Экономическое развитие страны** тесно связано с дипломатией. Отношения между государствами строятся всегда на взаимной выгоде, о чем свидетельствует опыт ЕЭС. Недостаточное развитие взаимной выгоды в экономических взаимосвязях между государствами ослабляет потенциал переговорных процессов, осуществляемых в контексте дипломатической деятельности.