

Глубокое системное изучение рынков сбыта, постоянный мониторинг и качественный стратегический анализ внешней среды, которые помогают выявлять стратегические возможности и угрозы в политико-правовой, экономической, социокультурной, техно-технологической среде международного бизнеса, а также выбор оптимальных стратегий с учетом параметров конкуренции на внешних рынках позволят оптимизировать ключевые для внешнеторговых операций балансовые показатели и показатели эффективности.

**Т. В. Глуховская**

## ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ МЕЖДУНАРОДНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ИНТЕГРАЦИИ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

Одной из ведущих тенденций сегодняшней мировой экономики является интенсивное развитие интеграционных процессов на различных уровнях. Международные интеграционные союзы, заключенные с экономической целью, начали появляться в середине прошлого века. Сегодня их характер изменился, и они приобрели новые особенности. Основными целями международной экономической интеграции являются более тесное взаимопроникновение и сотрудничество отдельных национальных хозяйств, а также обеспечение условий концентрации производства и приведение согласованной экономической политики разных стран.

В последние десятилетия наблюдается активный рост числа интеграционных объединений. Он обусловлен в основном развитием сетей международного производства и необходимостью объединить усилия стран-партнеров в регулировании и адаптации их национальных экономик к вхождению в мировую глобализирующуюся экономику. Кроме того, конкурентная борьба, вызванная ростом масштабов производства, вынуждает сегодня бизнес находить наилучшие условия деятельности и выходить за рамки национальных границ. Наибольшую значимость сегодня приобретает сотрудничество в научно-технической сфере. При консолидации средств разных стран либо предприятий из разных стран существенно сокращаются затраты каждой стороны на НИОКР и деятельность по их внедрению. Появляются новые объекты интеграции – наука, образование.

Ускоряет процесс интеграции устойчиво быстрое развитие сетей транснациональных коммуникаций. Открытость экономик является фактором, стимулирующим интеграционные процессы. Ослабление или полная ликвидация ограничений во всех формах международных экономических отношениях также способствуют еще большему переплетению экономик и росту числа интеграционных группировок. Наиболее активны они сегодня в странах Западной Европы, Америки и Восточной Азии.

Сегодня наиболее популярна региональная экономическая интеграция, т.е. соединение экономик соседних стран в целостный хозяйственный комплекс на основе экономических связей между их предприятиями. Среди таких объединений доминируют группы развитых стран с развивающимися.

Степень участия каждой из них неодинакова. Неодинаковые возможности и различные интересы приводят к тому что, от реализации проектов международного сотрудничества они получают неодинаковый результат. Главное различие между интеграционными процессами в развитых и развивающихся странах кроется в целях и побудительных мотивах создания интеграционных группировок. Наибольшую выгоду от экономической интеграции получают экономически развитые, богатые и политически стабильные государства. Это связано с тем, что, во-первых, сейчас развитые страны производят наиболее прибыльную наукоемкую и трудоемкую продукцию, и во-вторых, экспорт капитала (а им в большей мере обладают развитые страны) является наиболее доходной формой бизнеса. И наконец, они расширяют сетевую систему по доступу на новые рынки. Развивающиеся страны преследуют свой экономический интерес. Они привлекают иностранный капитал и технологии и получают доступ на рынки развитых стран. А некоторые из них, не получая сверхвысоких доходов, приобретают возможности и средства для более ускоренного, чем ранее, экономического роста, для достижения уровня экономически развитых и богатых стран. Таким путем пошли Южная Корея, Сингапур, Тайвань и другие.

Наряду с перечисленными последствиями, международная экономическая интеграция создает множество новых своеобразных форм экономических отношений, в которых переплетаются сотрудничество и конкуренция, а рыночные связи заменяются контрактно-рыночными отношениями. Преобладающей формой сегодня становится зона свободной торговли (ЗСТ). Преференциальные торговые соглашения и таможенные союзы уходят на второй план. Это объясняется тем, что на этапе ЗСТ более легко вести переговоры и реализовывать соглашения на практике, сохраняя суверенитет каждой страны и возможность участвовать в других интеграционных объединениях. Таким образом, меняются и качественно формы интеграции.

Интенсивное кооперирование между фирмами разных стран привело к появлению крупных международных производственно-инвестиционных комплексов, инициаторами которых чаще всего являются ТНК. Так формируются субрегиональные очаги интеграции. Это особенно характерно для Тихоокеанского региона.

Следующая тенденция развития процессов международной экономической интеграции связана с неуклонным ростом доли соглашений по услугам. К тому же торговля услугами сопровождается ростом заключенных соглашений в сфере миграции капитала. В основном это инвестиционные проекты, связанные с коммерческим присутствием на территории страны партнера в виде создания сервисных предприятий. А поскольку торговля услугами не всегда определяется географической близостью расположения стран и наличием у них общих границ, то это приводит к появлению новых видов интеграционных соглашений. И таким образом региональная интеграция перерастает в межрегиональную. И впоследствии может перерасти в глобальную.

На современном этапе развития Республика Беларусь доминирует евразийский вектор интеграции.